

HAZET ist seit mehr als 150 Jahren ein erfolgreiches Familienunternehmen der Werkzeugindustrie. Unsere Qualitätswerkzeuge finden Anwendung im Automobil-, Motoren- und Maschinenbau in Industrie und Handwerk sowie in Bereichen erneuerbarer Energien.



*Das Werkzeug*

Mit unseren hochqualifizierten und engagierten Mitarbeitern fertigen wir Hand- und Spezialwerkzeuge, Drehmomenttechnologie und Betriebs-einrichtungen, die die hohen Ansprüche unserer Kunden erfüllen. In der Entwicklung werden innovative Ideen und modernste Technologien genutzt, um lösungsorientierte Produkte zu schaffen, die unseren Kunden einen Mehrwert bieten.

Ihnen macht der Kontakt zu skandinavischen Kunden Spaß? Sie wohnen im Norden Deutschlands? Sie betreuen unsere Kunden gerne selbständig aus dem Homeoffice und vor Ort? Dann werden Sie Teil unseres Teams als

## **Regional Sales Manager Skandinavien (m/w/d) mit Schwerpunkt Dänemark, Schweden und Finnland**

### **Ihre Aufgaben:**

- Identifizierung und Akquirierung von Neukunden
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Kaufmännische und technische Unterstützung sowie Schulung des Außendienstes unserer Kunden in den jeweiligen Verkaufshäusern
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Teilnahme an Messen und Branchen-Events zur Generierung neuer Verkaufschancen
- Kontinuierliche Marktanalyse bezüglich neuer Wettbewerbsprodukte, der Herausforderungen der Branche sowie der Stärken und Schwächen des Wettbewerbs

### **Was Sie mitbringen sollten:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Vertriebserfahrung, idealerweise mit qualitativ hochwertigen Produkten/Markenartikel
- Sehr gute Englischkenntnisse sowie Kenntnisse einer skandinavischen Fremdsprache wären von Vorteil
- Technisches Verständnis
- Hohe Reisebereitschaft
- Eloquentes und kontaktfreudiges Auftreten

### **Warum HAZET?**

#### **Unser Angebot:**

- Sie bringen ein gutes Profil mit und wir bereiten Sie sorgfältig und gewissenhaft auf Ihre neuen Aufgaben vor
- Wir bieten Ihnen ein interessantes und vielseitiges Aufgabenfeld in einem wachsenden Unternehmen
- Vielfältige Perspektiven und Übernahme von Verantwortung

Sie sind an dieser spannenden Position interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [bewerbung@hazet.de](mailto:bewerbung@hazet.de). Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.

**HAZET-WERK** Hermann Zerver GmbH & Co. KG

Postfach: 10 04 61, 42804 Remscheid · Güldenwerther-Bahnhofstraße 25 – 29, 42857 Remscheid  
Telefon +49 (0)2191 792-0 · E-Mail: [bewerbung@hazet.de](mailto:bewerbung@hazet.de) · [www.hazet.de](http://www.hazet.de)