



HAZET ist seit mehr als 155 Jahren ein erfolgreiches Familienunternehmen der Werkzeugindustrie. Unsere Qualitätswerkzeuge finden Anwendung im Automobil-, Motoren- und Maschinenbau in Industrie und Handwerk sowie in Bereichen erneuerbarer Energien.

Mit unseren hochqualifizierten und engagierten Mitarbeitern entwickeln und fertigen wir Hand- und Spezialwerkzeuge, Drehmomenttechnologie und Betriebseinrichtungen, die die hohen Ansprüche unserer Kunden erfüllen. In der Entwicklung werden innovative Ideen und modernste Technologien genutzt, um lösungsorientierte Produkte zu schaffen, die unseren Kunden einen Mehrwert bieten.

An unserem **Standort in Remscheid** suchen wir für unsere Abteilung Vertrieb Deutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen, ambitionierten und kompetenten

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) im Innendienst

Ihre Aufgaben

- ▶ Betreuung unserer Kunden im Innendienst, Angebotserstellung, Terminverfolgung
- ▶ Kundenbesuche in den Verkaufsgebieten und Mitreisen mit dem Außendienst
- ▶ Vorbereitung und persönliche Teilnahme an Messen, Tagungen und Verkaufsveranstaltungen
- ▶ Intensive Abstimmung und Zusammenarbeit mit den innerbetrieblichen Schnittstellen
- ▶ Gewinnung neuer Kunden und Ausbau bestehender Potentialkunden

Ihre Qualifikation

- ▶ Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium und/oder eine kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung oder eine vergleichbare Qualifikation
- ▶ Nachweislich Praxiserfahrung im Vertrieb von Qualitätsprodukten bei einem Markenhersteller
- ▶ Profunde Kenntnisse der deutschen Handelsstrukturen und Vermarktungsprozesse
- ▶ Erfahrungen im Vertrieb u.a. PVH, IAM, SGH, EGH, etc. wären wünschenswert
- ▶ Gute Kenntnisse von SAP S/4 HANA und den gängigen MS-Office-Anwendungen
- ▶ Souveränes, verbindliches Auftreten und Kundenorientierung
- ▶ Flexibilität, Mobilität und Reisebereitschaft

Warum HAZET? Wir bieten Ihnen...

- ▶ Wertschätzendes Arbeitsumfeld in einem modernen und wirtschaftlich starken Familienunternehmen
- ▶ Ein interessantes und vielseitiges Aufgabenfeld in einem wachsenden Unternehmen mit Perspektive und Übernahme von Verantwortung
- ▶ Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten in einem offenen und aufgeschlossenen Team
- ▶ Gute Work-Life Balance durch Vereinbarkeit von Freizeit, Familie und Beruf durch flexible Arbeitszeitgestaltung (Gleitzeit) und 30 Tage Urlaub
- ▶ Fachbezogene Weiterbildungschancen durch unsere Berufsförderung

Sie sind an dieser spannenden Position interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an **bewerbung@hazet.de**.

Um das Klima zu schonen, können wir nur Bewerbungen berücksichtigen, die online über unsere Homepage oder per Mail an **bewerbung@hazet.de** eingehen. Zusammen gegen Papierverschwendung!

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.